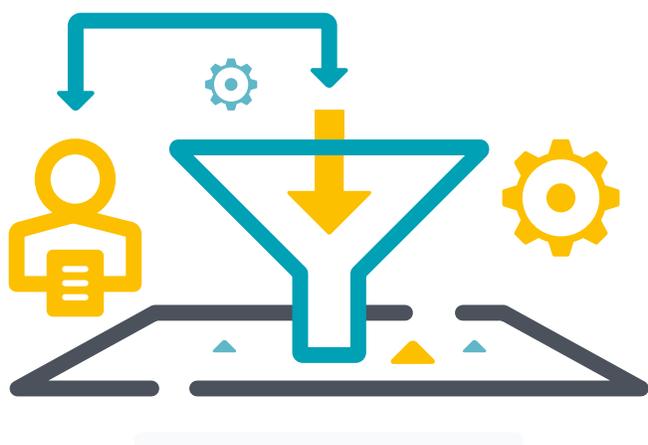


Automne 2020



# Service SAE aux entreprises

## DEV

Développement (DEV) Vaudreuil-Soulanges est un organisme à but non lucratif ayant pour mission de favoriser le développement économique de la MRC de Vaudreuil-Soulanges.

Porte d'entrée du développement économique régional et guichet multiservice à l'entrepreneuriat, DEV et son équipe du service aux entreprises (SAE) proposent un accompagnement personnalisé aux entrepreneurs dans leur projet de démarrage, d'implantation ou d'expansion d'entreprises.

**À DISTANCE!**

L'ENSEMBLE DE NOS ATELIERS ET FORMATIONS EST DISPONIBLE EN LIGNE !

**S'INSCRIRE**





## Formations spécialisées

	FORMATION	FORMATEUR	DATE ET HEURE	COÛT
SEPTEMBRE	Rédaction web	Marie-Ève Lévesque Communication et marketing	Mercredi 9 septembre 9 h à 11 h	25\$
	Les ventes (partie 1) : Dynamique de la vente	Paul McDonald Collège de Valleyfield	Mercredi 16 septembre 9 h à 13 h	25\$
	Les ventes (partie 2) : Du service à la clientèle à la satisfaction de la clientèle	Paul McDonald Collège de Valleyfield	Mercredi 23 septembre 9 h à 13 h	25\$
	Introduction à Facebook	Shanny Paré-Roy EspéAire Marketing	Mercredi 30 septembre 9 h à 12 h	25\$
OCTOBRE	Atelier pratique Facebook	Shanny Paré-Roy EspéAire Marketing	Mercredi 7 octobre 9 h à 12 h	25\$
	Promouvoir et faire rayonner sa marque	Hervé Chrétien Collège de Valleyfield	Vendredi 9 octobre 9 h à 13 h	25\$
	Introduction à Instagram	Shanny Paré-Roy EspéAire Marketing	Mercredi 14 octobre 9 h à 12 h	25\$
	LinkedIn : créer un profil efficace et une page entreprise performante (partie 1)	Hervé Chrétien Collège de Valleyfield	Lundi 19 octobre 9 h à 13 h	25\$
	Atelier pratique Instagram	Shanny Paré-Roy EspéAire Marketing	Mercredi 21 octobre 9 h à 12 h	25\$
	LinkedIn : créer un profil efficace et une page entreprise performante (partie 2)	Hervé Chrétien Collège de Valleyfield	Lundi 26 octobre 9 h à 13 h	25\$
	Gestion du temps	Natalie Poirier Productions Kinéscope	Mardi 27 octobre 9 h à 12 h	25\$

S'INSCRIRE



formations

## ~ Formations spécialisées (suite)

	FORMATION	FORMATEUR	DATE ET HEURE	COÛT
NOVEMBRE / DÉCEMBRE	Google Adwords : conception, gestion et optimisation des campagnes (partie 1)	Hervé Chrétien Collège de Valleyfield	Lundi 2 novembre 9 h à 13 h	25\$
	Prise de parole efficace Niveau 1	Natalie Poirier Productions Kinéscope	Jeudi 5 novembre 9 h à 12 h	25\$
	Google Adwords : conception, gestion et optimisation des campagnes (partie 2)	Hervé Chrétien Collège de Valleyfield	Lundi 9 novembre 9 h à 13 h	25\$
	Photographie avec un cellulaire	Laurie-Anne Roux Photographe	Mercredi 11 novembre 9 h à 11 h	25\$
	Marketing d'influence	Marie-Ève Lévesque Communication et marketing	Mercredi 18 novembre 9 h à 11 h	25\$
	Mettre en place une culture centrée sur le client	Julie-Tano Lawson Cabinet Conseil CX	Mercredi 25 novembre 9 h à 12 h	25\$
	Produire ses vidéos pour le web	Natalie Poirier Productions Kinéscope	Jeudi 3 décembre 9 h à 12 h	25\$

S'INSCRIRE

Gratuit!



# formations

## Formations DEV

### 📈 Offertes en continu

#### Les essentiels du démarrage d'entreprise

Découvrez les services de DEV et les aides disponibles pour le démarrage d'une entreprise. Informez-vous sur les étapes du démarrage, les formes d'entreprises et encore plus. Un incontournable avant de faire le grand saut!

#### Structure d'un plan d'affaires

Parcourez les différentes sections d'un plan d'affaires; outil indispensable de réflexion et de planification d'une entreprise, permettant de comprendre, analyser et gérer les risques lors du démarrage. Plusieurs outils et exemples concrets sont offerts durant cette formation.

#### Prévisions financières - Budget de caisse

Découvrez les éléments à considérer afin de déterminer les fonds requis au démarrage et élaborer un budget de caisse prévisionnel, en fonction des ventes et des dépenses à venir, afin d'assurer un fonds de roulement adéquat. Un fichier Excel prévu à cet effet est remis aux participants.

S'INSCRIRE

Gratuit!



# ateliers

## Ateliers collaboratifs

### ~ Offerts en continu

Les ateliers collaboratifs ont été élaborés à partir du *Business Model Generation* (Alex Osterwalder et Yves Pigneur, 2010) qui propose des outils concrets utilisés à travers le monde! Ils sont offerts en deux parties et en petits groupes, afin de stimuler les échanges, le partage d'idées et la créativité. Ces ateliers s'adressent autant aux entrepreneurs en démarrage qu'à ceux déjà en affaires.

#### Générer de la valeur pour vos clients (partie 1)

Apprenez comment une entreprise peut générer de la valeur pour ses clients. Soyez en mesure d'énoncer votre proposition de valeur et de déterminer quelle stratégie d'affaires prioriser. La méthode *Value Proposition Design* peut vous aider à déterminer ou revoir votre stratégie d'affaires en fonction des besoins de votre clientèle.

#### Générer de la valeur pour votre entreprise (partie 2)

Évaluez les différents scénarios possibles et leurs impacts sur votre offre, vos clients, votre organisation et sa rentabilité. La maquette du *Business Model Canvas* est un outil efficace, simple et éprouvé pour analyser, élaborer et mettre en œuvre des modèles économiques performants, aidant la prise de décision stratégique en toute situation.

S'INSCRIRE



Gratuit!

# conseils

## Accompagnement

### ~ Codéveloppement entrepreneurial

Le CODÉV entrepreneurial est une approche de formation par les pairs, à l'aide d'un exercice structuré de consultation portant sur des problématiques vécues par les participants. Grâce aux partages de savoirs pratiques et de connaissances théoriques, la démarche tend vers l'écoute et la réflexion, tout en incitant à l'action.

### ~ Soutien personnalisé

**Au cœur de l'écosystème entrepreneurial de la MRC de Vaudreuil-Soulanges depuis plus de 30 ans, DEV accompagne les acteurs de la région dans toutes les étapes de leurs projets d'affaires et de développement.**

Partenaire de premier plan pour les entrepreneurs, les services gratuits de DEV s'adressent à tous les types d'entreprises établies ou désirant s'établir dans la région de Vaudreuil-Soulanges.

**Les conseillers aux entreprises de DEV offrent les services suivants :**

- Initiation à la création de projets d'affaires et au développement économique
- Conseils techniques au démarrage, à l'expansion, à la consolidation et à la relève d'entreprise
- Soutien aux projets de relance et rétention des entreprises de la région

CONTACTEZ-NOUS

✉ info@developpementvs.com  
i developpementvs.com  
☎ 450 424-2262

